

به نام خدا

نام : رامیار	نام خانوادگی : قنبری	متولد : ۱۳۶۱
وضعیت تاهل : متاهل	وضعیت نظام وظیفه : معافیت دائم	محل سکونت : تهران
تلفن همراه ۰۹۱۲۸۹۸۹۱۲۱	Ramyar.pars@gmail.com	

میزان تحصیلات : دکتری مدیریت بازرگانی بازاریابی دانشگاه آزاد اسلامی

سوابق کاری :

فعالیت های صنفی

۱-انجمن صنفی کارفرمایی شرکت های پرداخت الکترونیک

اعضای انجمن: (شرکت های عضو دارای مجوز پرداخت یاری و psp ها دارای مجوز از شاپرک شرکتهای مجوز هدایت تراکنش و شرکتهای صرافی های رمزارز و شرکتهای دارای پلتفرم های طلا و شرکتهای لند تک از ۱۴۰۰ تا کنون)

سمت : رئیس هیئت مدیره و عضو اصلی هیئت موسس

۲-انجمن فن آوری اطلاعات (فاوا) اتاق بازرگانی تهران

سمت : رئیس کمیسیون فین تک و پرداخت

۳- عضو اصلی کمیته هوش اقتصاد دیجیتال کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی

۴-عضو اصلی کمیته پرداخت فراکسیون تسهیل تجارت و سرمایه گذاری مجلس شورای اسلامی

۵-عضو کمیته تجارت الکترونیک سازمان نظام صنفی رایانه ای نصر کشور

فعالیت های اجرایی

۱- بنیانگذار بلوتاک شبکه اجتماعی تخصصی رمز ارز

۱- ارائه خدمات مقایسه ای تتر برای ۹ صرافی به صورت قیمت لحظه ای تتر

۲- ارائه خدمات تحلیل گری همراه با احراز هویت تحلیل گران

۳- شبکه ی اجتماعی برای کاربران که به صورت شفاف با هم در ارتباط هستند

۲- شرکت فن آوری اطلاعات هوشمند نیتروژن (زیر مجموعه هلدینگ سهم آشنا) (از ۱۴۰۳ تا کنون)

سمت : نایب رئیس هیئت مدیره

۱- ارائه اولین سامانه خدمات توثیق سهام کاربران کارگزاری و صندوق های بورسی و ارائه خدمات لندتک و

bnpl در بازار سرمایه به کاربران این هلدینگ و ایجاد باشگاه مشتریان با هدف وفاداری

سایت www.ashenaland.ir

۳- شرکت سامانه های یکپارچه زمرد پایداراز (۱۴۰۱ تا کنون)

سمت : رئیس هیئت مدیره

ارائه خدمات زیرساخت پرداخت یاری و نئو بانک و سوئیچ پرداخت PSP و زیر سوئیچ های پرداخت و کیف

پول الکترونیکی

۴- شرکت تجارت الکترونیک هوشمند پویش (پویش پی) (از ۱۴۰۱ تا ۱۴۰۳)

سمت : بنیانگذار و مدیر عامل ونایب رئیس هیئت مدیره و سهامدار

۱- لند تک و دارای فروشگاه آنلاین اقساطی ارائه دهنده خدمات اقساطی به صورت کالا ی دیجیتال و خدمات رفاهی

۵- شرکت تجارت الکترونیک هزارگذر (از ۱۴۰۱ تا کنون)

سمت: عضو هیئت مدیره و سهامدار

۱- دارای مجوز هدایت تراکنش و ارائه خدمات و فروش پوز به سامانه شرکت پست

۲- دارای مجوز شتابدهنده از شرکت پست جمهوری اسلامی ایران

۶- شرکت سامانه های نوین پرداز رابین (رابین پی) (زیر مجموعه کارگزاری بورسی هوشمند رابین

(از ۱۴۰۰ تا ۱۴۰۱)

سمت : بنیانگذار و مدیر عامل و سهامدار

۱- ایجاد زیر ساخت های لازم برای **دیتا سنتر (سرور روم)** در ساختمان شرکت برای استفاده کارگزاری هوشمند و سبد گردان و شرکت ایده های هوشمند رابین.

۲- ایجاد مرکز تماس برای کارگزاری هوشمند رابین .

۳- ایجاد کیف پول الکترونیکی برای باشگاه مشتریان رابین کلاب .

۴- ایجاد اولین سامانه سوئیچ تسویه آنی برای بازار بورس و سرمایه

۷- شرکت فن آوری اطلاعات گرین پی (گرین پی) (زیرمجموعه بانک کشاورزی) (از ۱۳۹۶ تا ۱۴۰۰)

سمت : بنیانگذار و مدیر عامل و عضو هیئت مدیره

۱- ایجاد زیر ساخت های لازم برای **دیتا سنتر (سرور روم)** در ساختمان شرکت برای استفاده صندوق رفاه و تامین آتیه کارکنان بانک کشاورزی و گروه سرمایه گذاری تدبیر سبز و ۸ شرکت زیر مجموعه .

۲- ایجاد **نرم افزار گرین پی** (سوپر اپلیکیشن) که به صورت اپلیکیشن (اندروید و آواس) و وب می باشد و شامل خدمات کیف پول الکترونیکی خدمات بانکی تسهیلات صندوق رفاه و کارکنان بانک کشاورزی و بیمه صندوق و باشگاه مشتریان و شبکه تخفیف آنلاین و آفلاین و حق رفاهی اعضای می باشد.

۳- ایجاد و تولید **کیف پول الکترونیکی** ویژه بانک کشاورزی.

۴- احیا و بازاریابی برای **IPG های بانک کشاورزی** .

۵- ایجاد **مرکز تماس** در ساختمان شرکت .

۶- دارای مجوز **پرداخت یاری** و ایجاد زیرساخت و تولید سوئیچ پرداخت یاری و ارائه خدمات پرداخت یاری به بانک کشاورزی و کاربران بانک.

۷- تولید نرم افزار آموزش LMS آموزش برای بانک کشاورزی و ایجاد فرآیند های آموزش برای هولدینگ بانک کشاورزی و شرکت های زیر مجموعه

۸- تولید نرم افزار **باشگاه مشتریان** تخصصی برای کارگزاری بانک کشاورزی .

۹- تولید نرم افزار رزرواسیون غذا و رستوران و رزرواسیون باشگاه ورزشی و استخر هولدینگ مهر ۷۸ زیر مجموعه بانک کشاورزی.

۸- شرکت نوین سیستم (شرکت نرم افزاری بیمه سامان) (از ۱۳۹۵ تا ۱۳۹۶)

سمت : قائم مقام مدیر عامل

شرکت نوین سیستم عضو گروه مالی سامان (گروه شرکت های سرمایه گذاری سرآمد اندوخته سازان فردا) در سال ۱۳۹۴ با

۱- ایجاد وبسایت **www.samandirect.ir**

یکی از اهداف مهم شرکت های بیمه ای طراحی محصولات بیمه ای نوین و ارائه آن از بستر اینترنت می باشد این پروژه در شرکت نوین سیستم طراحی شد و مدیریت این محصول و توسعه بازاریابی و توسعه کانال های جدید فروش حوزه آنلاین از

طریق وب سرویس و لینک ریفرال آن توسط اینجانب و بیمه سامان اجرایی گردید که در حال حاضر اولین پلتفرم فروش بیمه نامه مسافرتی، آتش سوزی، درمان انفرادی به صورت آنلاین می باشد.

۲- ایجاد باشگاه مشتریان مانی بن www.manibon.ir

هدف اصلی ایجاد باشگاه مانی بن بر اساس سیاست تکریم ارباب رجوع و تشکر از مشتری در ازای خریدی که انجام داده است سعی دارد حس وفاداری را در مشتری ایجاد و تقویت نماید و به این شکل مشتریان ثابت هر کسب و کار را افزایش دهد. مانی بن رابط بین نمایندگان بیمه سامان و مشتری های بیمه سامان برای ایجاد وفاداری مشتریان طراحی شده است مدیریت این پروژه و توسعه تجاری آن در حال حاضر با اینجانب می باشد .

۳- ارائه طرح فروش بیمه نامه الکترونیکی به بیمه مرکزی از طریق نرم افزار تراویس که این پروژه در حال انجام می باشد و اینجانب عضو کارگروه اجرایی آن در حوزه تجاری توسعه کسب و کار می باشم.

توسعه راه کارها و بهره برداری از دانش فناوری اطلاعات و تکنولوژی های نوین در صنعت بیمه تاسیس گردیده است.

۹- شرکت آتیه تابان نوین (تامین آتیه کارکنان بانک اقتصاد نوین) (از سال ۱۳۹۲ تا سال ۱۳۹۵)

سمت : معاونت اجرایی عضو هیئت مدیره

شرکت آتیه تابان نوین با هدف تامین آتیه کارکنان بانک اقتصاد نوین در سال ۱۳۸۳ فعالیت خود را آغاز کرده است سهامداران اصلی این شرکت کارکنان بانک اقتصاد نوین هستند.

۱- ایجاد باشگاه سهامداران باشگاه نوین یار www.novinyar.com

هدف اصلی باشگاه نوین یار ایجاد هم افزایی و ارتباط دوسویه بین سهامداران با این شرکت می باشد. باشگاه نوین یار که در ابتدا می توان آن را به عنوان یک استارتاپ در حوزه ارائه خدمات رفاهی، آموزشی و گردشگری محسوب کرد مدیریت این پروژه از ایده تا راه اندازی و ارتباط با سهامداران و توسعه تجاری و فروش آن توسط اینجانب انجام شده است .

۱۰- گروه شرکتهای پارس آنلاین (از فروردین سال ۱۳۸۶ تا بهمن سال ۱۳۹۲)

سمت : مدیر فروش دیتا سنتر و امور قراردادها

گروه شرکتهای پارس آنلاین به عنوان بزرگترین شرکت در صنعت IT (ارائه دهنده خدمات اینترنتی به صورت ADSL پهنای باند پوینت تو پوینت و خدمات ماهواره ای و دیتا سنتر) می باشد.

۱۱- شرکت خدمات طلایی نیا (نماینده رسمی نوکیا در ایران) (از فروردین سال ۱۳۸۴ تا سال ۱۳۸۶)

سمت : سرپرست کلیه فروشگاه های زنجیره ای موبایل در ایران

این شرکت به عنوان یکی از مهمترین توزیع کنندگان رسمی و همچنین ارائه دهندگان خدمات پس از فروش گوشی های موبایل نوکیا در ایران بوده است .

۱۲- شرکت یزد تایر (دفتر تهران) (از اردیبهشت ۱۳۸۲ تا سال ۱۳۸۴)

سمت : کارشناس عاملیت های فروش و فروشگاه ها

دوره های تخصصی :

- مدیریت فروش و تبلیغات و ارتباط با مشتری (موسسه آموزشی و پژوهشی اتاق بازرگانی ۳۶ ساعت)
- آشنایی با سیاستهای تشویقی فروش (مرکز آموزش وزارت بازرگانی ۱۶ ساعت)
- اصول و مهارتهای کاربردی فروش موفق (مرکز آموزش وزارت بازرگانی ۱۶ ساعت)
- مدیریت و اصول و مبانی سرپرستی (مدیریت صنعتی ۳۶ ساعت)
- دوره پیشرفته اکسل (موسسه آموزشی بنچ مارک ۲۱ ساعت)
- دوره مدیریت ذهن ، استرس و بهبود حافظه ۱۶سعت (xl memory uk)
- مدیریت فروش گرایش کسب و کار اینترنتی دانشگاه شریف ۱۲۰ساعت (quality assessment lia QALUK)
- هوش تجاری دانشگاه شریف ۱۰۰ساعت (quality assessment lia QALUK)
- مدیریت استراتژیک برند ۱۲۰ساعت (quality assessment lia QALUK)
- مدیریت بازاریابی و فروش و امورمشتریان ۱۵۰ساعت (quality assessment lia QALUK)
- مدیریت اجرایی دانشگاه شریف MBA-Marketing (Sharif university 380hours 2012)
- دکتری مدیریت کسب و کار دانشگاه شریف DBA (DBA Sharif university 464hours 2014)
- **ارائه مقاله** بررسی تاثیر نوگرایی مصرف کننده بر قصد خرید اینترنتی مصرف کنندگان با واسطه گری ریسک ادراک شده (برروی خرید رفتار مصرف کنندگان دیجی کالا)
- **ارائه مقاله** در حوزه های بانکی و توسعه کسب و کار و استارتاپ ها و فین تک ها
- (MS-OFFICE) بنیاد (ICDL)
- مدیریت TIAR بندی دیتا سنتر ها (TIA942)، (موسسه آموزشی سماتک ۳۶ ساعت)
- **ارائه مقاله** بررسی تاثیر نوگرایی مصرف کننده بر قصد خرید اینترنتی مصرف کنندگان با واسطه گری ریسک ادراک شده (برروی خرید رفتار مصرف کنندگان دیجی کالا)
- سخنران و پنلیست حوزه ی پرداخت نمایشگاه بین المللی الکامپ از سال ۱۳۹۸ تا کنون
- سخنران و پنلیست حوزه ی پرداخت و لند تک نمایشگاه بین المللی بورس بانک بیمه از سال ۱۴۰۰ تا کنون
- دریافت جایزه استارتاپ برتر و شایسته از نمایشگاه بورس بانک بیمه در برنامه فینو کاپ برای استارتاپ بلوتاک در حوزه ی رمز ارز و بلاک چین در سال ۱۴۰۴
- سخنران و پنلیست حوزه ی پرداخت و دریافت جایزه ی بهترین انجمن شرکتهای پرداخت الکترونیک در سال ۱۴۰۰ در نمایشگاه تراکنش
- حضور در برنامه رادیویی هوش یار و بارکد با عنوان کارشناس حوزه ی اقتصاد دیجیتال از سال ۱۴۰۲ تا کنون
- حضور در برنامه کارنو در تلویزیون اون با عنوان کارشناس حوزه ی اقتصاد دیجیتال و هوش مصنوعی از سال ۱۴۰۳ تا کنون
- بنیانگذار برنامه پادکست تراپی دریافت دغدغه های کارآفرین های کشور و بیان مشکلاتی که با رگولاتورها دارند

- ارائه مقالات مختلف در حوزه پرداخت کشور در سایت های تخصصی دنیای اقتصاد و راه پرداخت و پیوست و فابا نیوز و تجارت آنلاین و چابک آنلاین
- سخنران و برگزار کننده جشنواره کارآفرینی دانشگاه علامه طباطبائی سال ۱۳۹۴
- سخنران سمینارهای دانشگاه آزاد اسلامی واحد علوم تحقیقات در حوزه های بازار شناسی و رفتار مصرف کننده
- سخنران سمینار آموزشی موسسه آموزش عالی آرمان با هدف کار آفرینی در ایران در حوزه فن آوری اطلاعات
- سخنران و برگزار کننده دوره کسب و کارهای نو با هدف کار آفرینی در ایران در حوزه فن آوری اطلاعات (دانشگاه آزاد واحد علوم تحقیقات سال ۱۳۹۵)